



**Confederazione Nazionale  
dell'Artigianato e della Piccola  
e Media Impresa**

**SCHEDA DI ADESIONE**  
da inviare **entro il 20/10/2012** con copia dell'avvenuto pagamento o consegna assegno a:  
**Cna di Treviso: Fax 0422/315666 - info.treviso@cna.it**

**Programma e Orari**

**Domenica 25 Novembre 2012:**

Analisi settore e concorrenti  
La strategia aziendale

**Lunedì 26 Novembre 2012:**

Costi e redditività aziendale  
Scegliere la strategia competitiva

**Domenica 2 dicembre 2012:**

Diverse strategie realizzabili  
Casi concreti- consigli operativi

Orario: 09.00-13.00/14.00 - 18.00

**Sede dei corsi**

CNA Provinciale, Viale della Repubblica 154  
a Treviso

**Docenza**

Dott.ssa Marin Margherita  
Ing. Ghedin Carlo

**Quota di partecipazione**

€ 449.82 (IVA inclusa)  
Da versare a: Cna Formazione Srl  
IBAN: IT85E0572812000178570863981

**IMPORTANTE!** Le aziende in regola con i versamenti EBAV potranno chiedere il rimborso delle spese sostenute. Chi avesse problemi di liquidità non rinunci al corso; telefoni e troveremo una soluzione tecnica.

1° partecipante \_\_\_\_\_

Nato a \_\_\_\_\_ il \_\_\_\_\_

Residente a \_\_\_\_\_

In Via \_\_\_\_\_

titolare []                  socio []                  dip./coll. []

2° partecipante \_\_\_\_\_

Nato a \_\_\_\_\_ il \_\_\_\_\_

Residente a \_\_\_\_\_

In Via \_\_\_\_\_

titolare []                  socio []                  dip./coll. []

**Ditta** \_\_\_\_\_

Con sede in via \_\_\_\_\_

Comune \_\_\_\_\_ cap \_\_\_\_\_

Tel. \_\_\_\_\_ fax \_\_\_\_\_

e-mail \_\_\_\_\_

P.Iva \_\_\_\_\_

C.f. \_\_\_\_\_

ISCRITTO CNA    SI  NO

ISCRITTO EBAV    SI  NO

*Luogo e Data .....*

*Timbro e firma: .....*

INFORMAZIONI SULLA PRIVACY

*Autorizzo al trattamento dei dati sopra riportati ai sensi dell'art.7 del D.Lgs. 196/2003*

CONSENTO     NON CONSENTO

*Data e firma:.....*

**Nb: il corso verrà avviato al raggiungimento del numero minimo di adesioni**

La CNA è da sempre impegnata nell'aiutare gli artigiani e le piccole e medie imprese a dotarsi di strumenti che permettano di essere maggiormente competitivi nel mercato.

In un momento difficile come questo per tutte le imprese è più che mai necessario chiedersi se stiamo facendo le cose giuste.

Individuare ed applicare una strategia corretta ed efficace diventa vitale.

Spesso non è più sufficiente fare come fanno gli altri; bisogna differenziarsi dai concorrenti e creare chiari ed evidenti caratteri distintivi della propria attività per attirare clienti e creare vantaggio competitivo.

**Informazioni e Adesioni**  
CNA Provinciale Treviso  
Tel. 0422 3155 Fax. 0422 315666  
E-mail: info.treviso@cna.it



*Unione*   
*Sanità & Benessere*



Confederazione Nazionale dell'Artigianato  
e della Piccola e Media Impresa  
Associazione provinciale di Treviso

*I grandi professionisti  
dell'acconciatura e  
dell'estetica 2012*

**Il riposizionamento  
competitivo delle  
attività di parrucchiere  
ed estetica**

**25 - 26 novembre 2012  
2 dicembre 2012**

Cna Provinciale  
Viale Della Repubblica 154 Treviso