



SACE – Soluzioni assicurative a sostegno del processo di internazionalizzazione delle imprese italiane

Castelfranco Veneto TV, 26 Giugno 2014

Gennaro de Luca– Senior Account Manager SACE Venice Branch



Gruppo SACE



Assicurazione del credito a **MLT** + rischi accessori
Protezione degli investimenti
Garanzie finanziarie
Bond e polizze fideiussorie

ECA

100 %



Assicurazione del credito a **breve termine**
Cauzioni, rischi della costruzione, crediti iva e cauzioni doganali

Assicurazione BT

100 %



Smobilizzo e gestione dei crediti vantati verso la
Pubblica Amministrazione

Factoring

100 %



Servizi di recupero crediti, rapporti informativi

Servizi
informativi

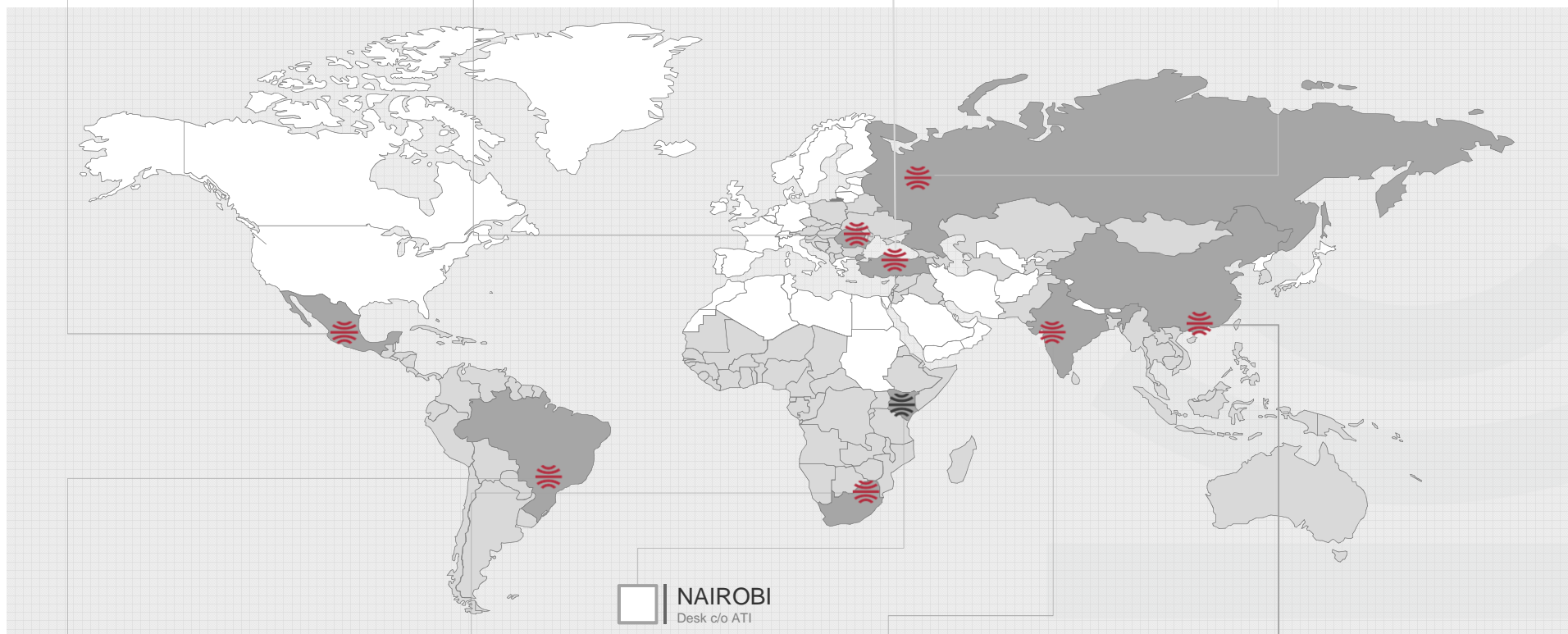


 **MEXICO CITY**
Mexico and Central America

 **BUCHAREST**
Central and Eastern Europe

 **ISTANBUL**
Turkey and Middle East

 **MOSCOW**
Russia and CIS Countries



 **SAO PAULO**
Brazil and South America

 **JOHANNESBURG**
Sub Saharan Africa

 **MUMBAI**
India and South Asia

 **HONG KONG**
China and Asia Pacific

 **NAIROBI**
Desk c/o ATI

Esportare

EXPORTARE

assicurare le vendite all'estero

Le coperture assicurative *Export & Project Finance* consentono di esportare in sicurezza e di offrire vantaggiose condizioni di pagamento alle controparti estere

Inoltre, SACE ha un prodotto *ad hoc* per gli appalti all'estero

Investire

INVESTIRE

investire in un Paese a rischio

La Polizza *Political Risk Insurance* permette di proteggere gli investimenti in Paesi ad alto rischio politico (guerre, confische, difficoltà di trasferimenti valutarî)

Accedere al Credito

ACCEDERE AL CREDITO

finanziare progetti di internazionalizzazione

Le Garanzie Finanziarie SACE sostengono nei processi di crescita nei mercati esteri, sul breve e sul medio-lungo termine

SACE, inoltre, contro-garantisce o emette fideiussioni a favore di beneficiari esteri, agevolando l'accesso al credito per esigenze di firma

Incassare

INCASSARE

garantire gli incassi dei crediti a breve

Le Polizze SACE BT assicurano i crediti a breve termine in Italia e all'Estero

Smobilizzare

SMOBILIZZARE

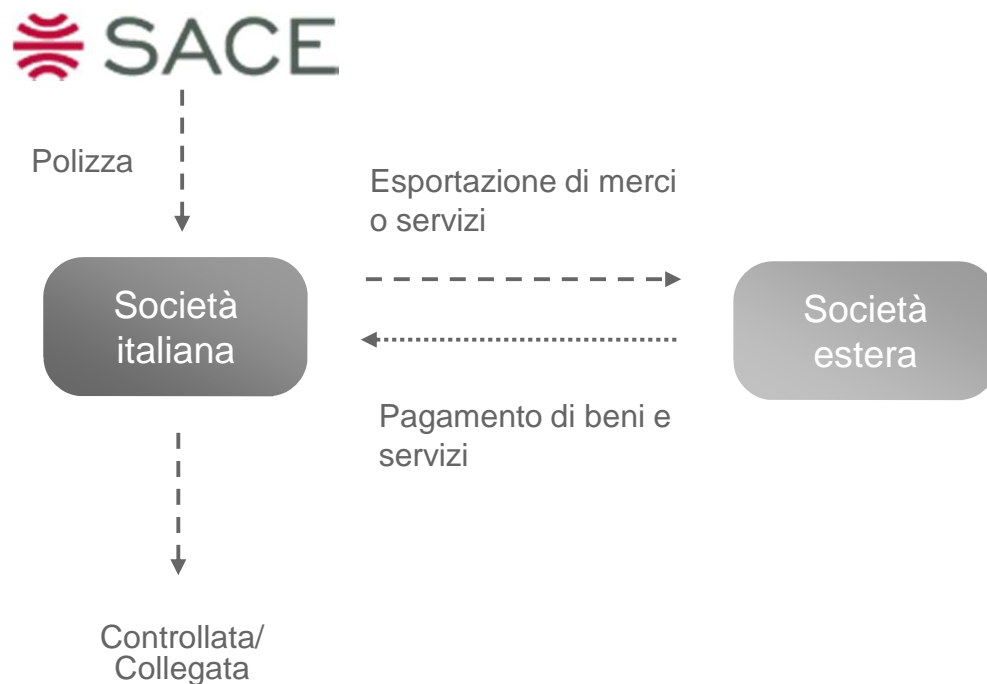
smobilizzare crediti

SACE FCT consente di sviluppare il *business* con la P.A. garantendo la certezza nella tempistica di incasso

Inoltre, con la voltura di Polizza CF, è possibile smobilizzare pro-soluto i crediti vantati nei confronti di controparti estere

Credito Fornitore





- Copertura dei rischi relativi a singole operazioni verso l'estero
- Copertura degli importi assicurati per il rischio di mancato pagamento per eventi di natura politica e commerciale
- Possibilità di assicurarsi anche per i rischi di revoca del contratto, distruzione-danneggiamento e requisizione e confisca, indebita escussione delle fidejussioni
- Monetizzazione dei crediti tramite voltura di polizza + smobilizzo del credito pro-soluto

Requisiti per la validità ed efficacia della copertura del rischio di credito

➤ **Volturabilità del Paese del Debitore**

- Convenzione di New York del 1958
- Convenzione di Ginevra del 1930
- Paesi che non hanno recepito una delle due Convenzioni, ma sui quali SACE abbia acquisito una *Legal Opinion* “equivalente”
- Paesi che non rientrano nelle suddette casistiche ma che hanno un ordinamento giuridico di “tipo evoluto” con esame caso per caso delle singole operazioni

➤ **Contenuti minimi del contratto commerciale**

- Termini di resa delle forniture (Incoterms 2000 - es. EXW, FOB, DDU)
- Modalità di liberazione degli effetti cambiari (*promissory notes, bills of exchange*)
- Clausola compromissoria (devoluzione di eventuali controversie ad un foro arbitrale di un Paese aderente alla Convenzione di New York del 1958, a condizione che il Paese del debitore abbia aderito a detta Convenzione. Nella clausola è richiesta la definizione di:
 - legge/regolamento applicabili all’arbitrato,
 - numero di arbitri costituenti il Collegio,
 - sede dell’arbitrato,
 - lingua ufficiale del giudizio arbitrale,
 - legge applicabile al contratto.

Eventi generatori di Sinistro

Natura politica

- Decisioni di un Paese estero che ostacolino l'esecuzione del contratto
- Moratoria
- Restrizioni valutarie
- Disposizioni legali adottate nel Paese del Debitore che dichiarino liberatori i pagamenti in valuta locale anche se, a causa delle fluttuazioni del cambio, tali pagamenti risultino inferiori a quanto dovuto
- Embargo
- Cause di forza maggiore (es. guerre e disordini civili, catastrofi naturali ...)

Natura commerciale

- Insolvenza del Debitore/Garante
- Indebita risoluzione o rifiuti arbitrari (es. mancato ritiro della merce)

Principali caratteristiche e benefici derivanti dalla CF:**PER L'IMPRESA**

- Certezza dell'incasso del credito, con conseguente stabilità dei flussi di cassa
- Maggiore liquidità, in quanto la voltura di polizza permette lo smobilizzo del credito attraverso lo sconto pro-soluto degli effetti cambiari

PER IL CLIENTE

- Più ampie dilazioni di pagamento
- Non utilizzo delle linee bancarie
- Tassi d'interesse più competitivi

Op. 2013/301/00

Prodotto	Credito Fornitore
Paese	Turchia
Esportatore (prov.)	BO
Importo contratto	euro 7.202.330,00
Oggetto fornitura	Macchinari per la produzione di piastrelle
Modalità di pagamento	15% ca. in anticipo 85% ca. in 9 rate semestrali – rappresentate da promissory notes – decorrenti dal collaudo
Tasso interesse	1,5% p.a.
Importo ammesso	euro 6.080.196,00
Percentuale di copertura	100% Politico e 95% Commerciale
Note	- Track record consolidato con l'esportatore

Garanzie finanziarie



Fabbisogno dell'azienda: finanziare gli investimenti e/o l'approntamento di nuove commesse estere

- **Come funziona:**
 - 1) L'azienda richiede alla propria banca il rilascio di una linea di credito di importo sufficiente a finanziare i propri investimenti con una **dilazioni fino a 60 mesi**
 - 2) La banca richiede a SACE il rilascio della garanzia sulla linea di credito, con SACE che assume **sino all'80% del rischio di credito**
 - 3) La banca retrocede quota parte del margine applicato al finanziamento a SACE a titolo di remunerazione della garanzia (**l'intervento di SACE dal punto di vista del costo è quindi neutrale per l'azienda**)

Principali caratteristiche e benefici per la banca e le imprese derivanti dalla Garanzia:**PER LA BANCA**

- Garanzia a **prima richiesta**, irrevocabile e incondizionata a favore della banca finanziatrice
- Condivisione con la banca del rischio di mancato rimborso del finanziamento concesso, in linea capitale e interessi con **copertura fino all'80%**
- Per la parte garantita da SACE, assimilazione ai fini prudenziali dell'esposizione verso la società finanziata a crediti verso la Repubblica Italiana, con **ponderazione pari a zero** nel calcolo dei coefficienti patrimoniali previsti dagli accordi di Basilea II

PER L'IMPRESA

- La garanzia consente di non intaccare, per la quota di finanziamento coperta da SACE, le **linee di fido disponibili** presso il sistema bancario ed assicurativo
- Possibilità di accedere a finanziamenti con **maggiori durate**

Sono finanziabili le seguenti attività di investimento in Italia e all'estero:

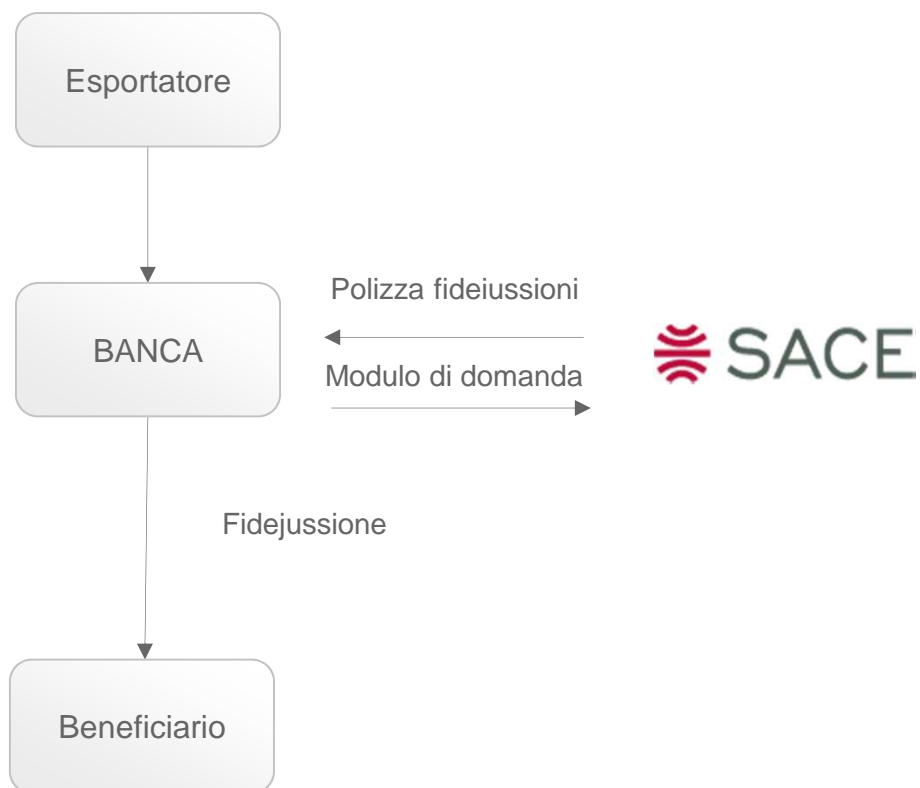
- a. Costi di impianto ed ampliamento
- b. **Costi promozionali e pubblicitari**
- c. Costi di ricerca e sviluppo capitalizzati in bilancio
- d. **Diritti di brevetto industriale e diritti per utilizzo delle opere dell'ingegno**
- e. Spese per tutelare il "Made in Italy" (marchi, brevetti, applicazione denominazione origine controllata)
- f. **Concessioni, licenze, marchi e diritti simili**
- g. Acquisto o ristrutturazione di beni immobili (anche ad uso ufficio)
- h. **Costi relativi all'acquisto di terreni**
- i. Acquisto, riqualificazione o rinnovo degli impianti e macchinari
- j. **Acquisto o rinnovo di attrezzature industriali e commerciali**
- k. Spese per partecipare a fiere internazionali tenute in Italia
- l. **Spese per partecipare a fiere e mostre all'estero**
- m. Spese per acquisire partecipazioni non finanziarie in imprese estere
- n. **Spese relative a consulenze specialistiche per la predisposizione di accordi di cooperazione e Joint Ventures con imprese estere (valutazione fiscale, legale, finanziaria, progettazione ed engineering)**
- o. Spese relative all'approntamento di beni e/o servizi o l'esecuzione di lavori commissionati da committenti esteri (capitale circolante *)

* Il mutuo non potrà essere utilizzato per l'approntamento di contratti di fornitura all'estero che risultino già presenti nel portafoglio dell'impresa beneficiaria alla data di erogazione del finanziamento. La quota di mutuo destinata al finanziamento non potrà eccedere il 20% del totale dell'importo mutuato.

Op. 2010/652/5M

prodotto	Garanzie Internazionalizzazione PMI
Azienda (prov.)	BO
settore	produzione di riduttori
rating banca	D+/S05
oggetto del finanziamento	promozione e pubblicità macchinari e attrezzature industriali supporto <i>working capital</i> acquisizione <i>new.co.</i> cinese
importo	euro 700.000,00
durata	5 anni
Garanzia SACE	50%
note	<ul style="list-style-type: none">- Positivo track record e consistente esposizione in essere- Visita congiunta in azienda per approfondimento del merito creditizio e per valutare potenziale supporto per l'<i>export credit</i>

Polizza Fideiussioni



Beneficiari: committenti esteri (azienda, Ministero etc..)

Percentuale di copertura : sino al 70% del valore della fidejussione emessa dalla Banca

Tipo di Bond: Bid, Advance Payment, Performance, Money Retention, Warranty etc.

Remunerazione: calcolata dalla Banca e girata a SACE per la percentuale di rischio assicurata.

Management fee: fino ad un massimo di 5 bppa

Op. 2013/399/00

Prodotto	Polizza Fideiussioni
Paese	Algeria
Esportatore (prov.)	PR
Importo contratto	euro 3.100.000,00
Oggetto fornitura	2 linee per la produzione di pasta e di couscous
Modalità di pagamento	15% in anticipo contro presentazione di un APB di pari importo 85% mediante L/C irrevocabile, aperta da Banque al Baraka, con pagamento a vista, dietro presentaz di documenti di spedizione e di un PB pari al 10% del valore della fornitura
Importo Fideiussioni	euro 775.000,00
Percentuale di copertura	70%
Remunerazione	120 bppa
Durata	3 mesi per APB - 2 anni e 3 mesi per PB
Note	- Track record positivo con la Casamadre, ma alla prima operazione con l'Esportatore.

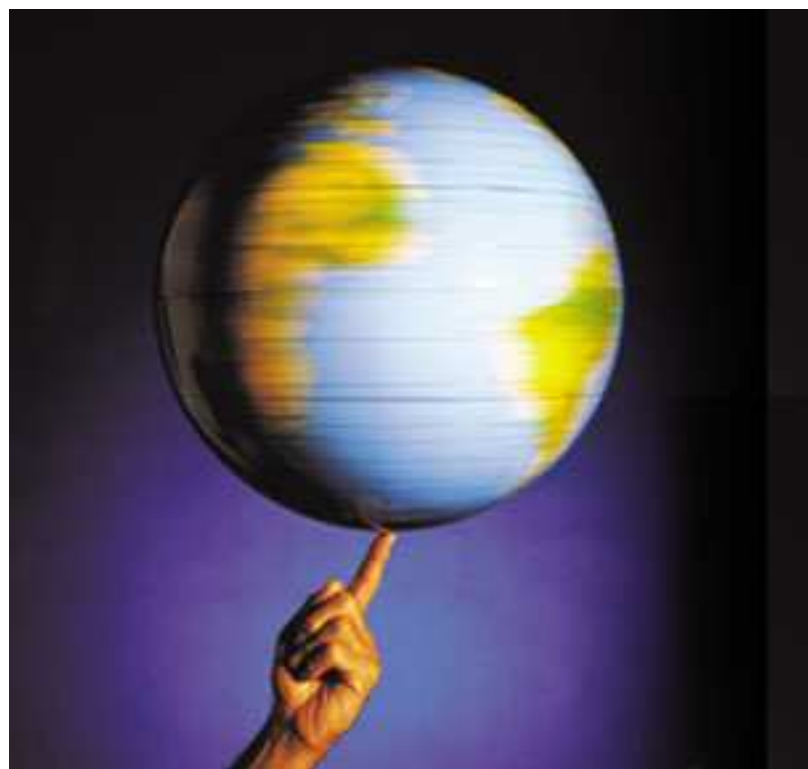
- SACE ha sviluppato la piattaforma online ExportPlus www.exportplus.it per soddisfare le esigenze di rapidità e semplicità di risposta da parte del mercato.
- Con le soluzioni online del Gruppo, è possibile richiedere le polizze direttamente via Internet, con processi di domanda semplificati, costi inferiori e tempi di risposta più rapidi rispetto ai canali tradizionali.

- Servizio 24/7
- 15 gg per proposta di polizza
- 7 gg per valutazioni preliminari



3.300 aziende e 250 istituzioni finanziarie accreditate presso la piattaforma ExportPlus

**Il nostro obiettivo:
esservi vicini per andare lontano, INSIEME**





www.sace.it

Head Office

Rome Piazza Poli 37/42 • 00187 • Tel. +39 06 67361 • Fax +39 06 6736225

Italy

Bari +39 080 5467763 • bari@sace.it | **Brescia** +39 030 2292259 • brescia@sace.it |
Florence +39 055 536571 • firenze@sace.it | **Lucca** +39 0583 40071 • lucca@sace.it |
Milan +39 02 4344991 • milano@sace.it | **Modena** +39 059 891240 • modena@sace.it |
Monza +39 039 3638247 • monza@sace.it | **Pesaro** +39 0721 383229 • pesaro@sace.it |
Rome +39 06 6736309 • roma@sace.it | **Turin** +39 011 3997839 • torino@sace.it | **Venice**
+39 041 2905111 • venezia@sace.it | **Verona** +39 045 8099460 • verona@sace.it

● Worldwide

Bucharest +40 21 2102183 • bucharest@sace.it
Hong Kong +852 36202323 • hongkong@sace.it
Istanbul +90 212 2458430/1 • istanbul@sace.it
Johannesburg +27 11 4635161 • johannesburg@sace.it
Moscow +7 495 2582155 • mosca@sace.it
Mumbai +91 22 43473473 • mumbai@sace.it
Sao Paulo +55 11 31712138 • saopaulo@sace.it
Mexico City +52 55 52808634 • mexicocity@sace.it